

# ..:Sgi-Plus:..

## Manual completo do sistema de vendas Sgi-plus



The screenshot shows a web browser window titled "Identificação do Usuário e Senha." (User and Password Identification). The main content area features the "GIOVANE INFORMATICA" logo in blue and red. Below the logo, the contact information "suporte@giovaneinformatica.com.br" and "www.giovaneinformatica.com.br" is displayed. The login form consists of two input fields: "Usuário:" (User) containing the number "1" and "Senha..." (Password) containing an asterisk. To the right of the form is a box labeled "Logo Marca da Empresa" (Company Brand Logo) containing a decorative image of glowing orange and red lights. At the bottom of the form are two buttons: "Acessar" (Access) with a key icon and "Sair" (Exit) with a red 'X' icon.

**Site..:** [http:// www.giovaneinformatica.com.br](http://www.giovaneinformatica.com.br)

**E-mail..:** [suporte@giovaneinformatica.com.br](mailto:suporte@giovaneinformatica.com.br)

# ..Índice..

## **1-) CADASTRANDO DE PRODUTOS**

- Detalhes da tela
- Salvando um Item
- Lançamento no estoque
- Localizando um Item

## **2-) MOVIMENTAÇÃO DO CAIXA**

- O que é
- Cancelando uma movimentação
- Incluindo uma movimentação
- Totalizando o caixa
- Filtrando relatórios
- Imprimindo relatório

## **3-) MOVIMENTAÇÃO DE PRODUTO**

- Definição
- Filtrando um relatório
- Filtrando item á item

## **4-) OPERADOR DE CAIXA**

- Definição
- Incluindo
- Ativando
- Observações

## **5-) CADASTRO DE CLIENTES**

- Definição
- Incluindo um cliente
- Vendo compras de cliente
- Vendas fiado
- Recebendo uma venda Fiado

## **6-) CADASTRO DE SENHAS**

- Tipos de senhas
- Incluindo uma senha
- Observações

## **7-) CONFIGURAÇÕES GERAIS**

- Configurando Impressora Não fiscal
- Definindo Fonte e espaçamento final
- Definindo imagem de plano de fundo
- Impressora fiscal
- Etiqueta de Balança

## **8-) MODULO DE VENDAS**

- Explorando a tela de vendas
- Definindo todas as funções
- Pesquisando um item na hora da venda
- Finalizando uma venda
- Definindo troco de venda

## **9-) BACKUP**

- Definição
- Gerando um backup

## **10-) TEMAS**

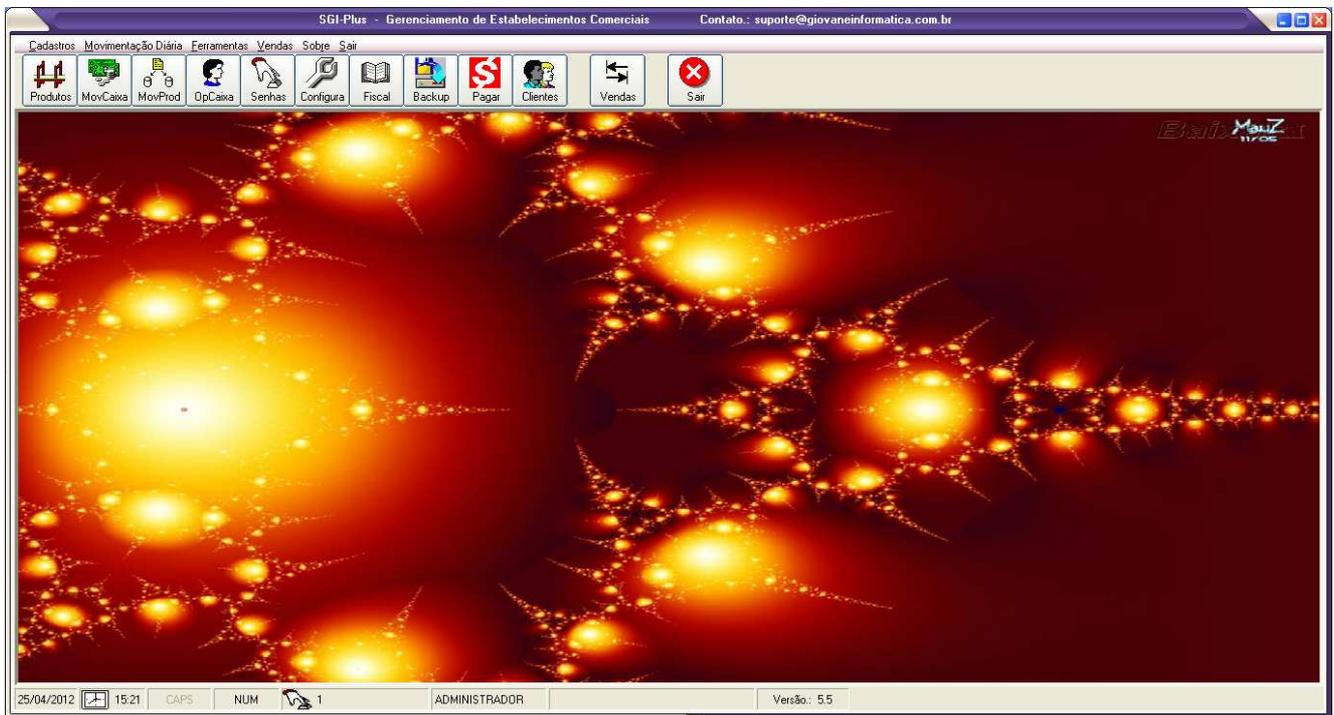
- Definindo um tema
- Exemplos

## **11-) OBSERVAÇÕES**

## Operações básicas do Sistema Sgi-plus



Para acessar o sistema apenas clique em -> Aparecera a Tela Principal do Programa,



### 1-) CADASTRANDO UM ITEM

Para começar o cadastro de seus itens clique no botão “Produtos” para acessar a tela de Cadastro de produtos:



-Clique no Sinal de  e Preencha os campos que se pede sempre seguido de “Enter”.:

<b>Código.:</b>	*(pode ser código de barras)
<b>Data de validade.:</b>	Validade do produto seguindo a regra __/__/__
<b>Descrição.:</b>	Nome do Item
<b>Preço de Custo.:</b>	Valor a qual comprei de meu fornecedor
<b>Margem de Lucro.:</b>	% de lucro que tenho em cima da peça
<b>Preço de Venda.:</b>	Valor a qual vou revender aos meus clientes
<b>Estoque Mínimo.:</b>	É a quantidade mínima que quero na minha loja
<b>ICMS.:</b>	FF
<b>Ultima Venda</b>	se atualiza quando e feita a venda desse produto
<b>Ultima Alteração de Preço</b>	Se Atualiza Cada vez que se altera o preço do produto.
<b>Estoque atual.:</b> *	É a quantidade desse Item que tenho em meu estoque

\*Para alterar o estoque atual, você deve clicar em -> 

Após clicar em “Salvar”, você deve clicar em  \*(Lançamento no estoque) ;  
 Digite a quantidade desejada e de enter.

Repita esse processo a cada novo produto cadastrado

Caso você por acaso tenha colocado uma quantidade errada \*(A mais) apenas repita o processo e coloque o sinal (-) em vez de somar



Clique em  para localizar um Item, Digite o Nome ou o Código do Item, sempre seguido de enter; Super fácil.

Codigo	Descrição	Estoque	Venda
310	BATERIA	-134	20
426	BATERIA MOT V360	1	45
423	BATERIA MOTOROLA BK60(MPACELL)	4	60
427	BATERIA MOTOROLA V8 PARALELA	3	45
733	BATERIA AIKO(PARCELL)	1	45
1168	BATERIA ALCATEL	1	45
963	BATERIA BL-5K	16	50
267	BATERIA BL5BT	3	60
1092	BATERIA BLACK BERRY	-2	70
104	BATERIA BR50 ORIGINAL PARCELL	-3	60
306	BATERIA BT 50 ORIGINAL	5	60
222	BATERIA BT50 PARALELA	8	45
105	BATERIA C400 PARALELA(PARCELL)	28	45



## 2-) MOVIMENTAÇÃO DO CAIXA

Por base a movimentação do caixa é onde ficam registradas suas vendas, detalhando por relatórios, e Fechando o caixa do dia. A movimentação é feita a partir do modulo de vendas, ao concluir a venda como veremos mais abaixo, ele automaticamente já lista suas vendas e as colocam aqui.

Venda	Data	Tipo de Venda	Operador	Valor
26242	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	60,00
26243	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
26244	23/03/2012	Venda A Prazo Cartão	02	60,00
26245	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
26246	23/03/2012	Venda A Prazo Cartão	02	30,00
26247	23/03/2012	Venda A Prazo Cartão	02	60,00
26248	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	50,00
26249	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
26250	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	60,00
26251	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
26252	23/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	25,00
26253	24/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
26254	24/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	20,00
26255	24/03/2012	Venda A Vista Dinheiro	02	7,00
26256	03/04/2012	Venda A Vista Dinheiro	01	10,00
26257	03/04/2012	Venda A Vista Dinheiro	01	45,00
26258	18/04/2012	Venda A Vista Dinheiro	01	10,00



### 3-) MOVIMENTAÇÃO DE PRODUTO



A movimentação de produto é apenas um local onde se armazena Item a item que foi vendido. Com detalhes e relatórios de lucros e etc. como segue abaixo

Venda	Data	Descrição	Qde	Desc. %	Tipo	Valor
4455	23/03/2012	CABO FLAX SANSUNG 2210	1	0	Saida	40,00
4456	23/03/2012	CABO FLAX SANSUNG 2210	1	0	Saida	40,00
4457	23/03/2012	BATERIA MOT. C115 ORIGINAL	1	0	Saida	50,00
4458	23/03/2012	CHIP OI	1	0	Saida	10,00
4459	23/03/2012	CABO FLAX V191	1	0	Saida	60,00
4460	23/03/2012	CHIP OI	1	0	Saida	10,00
4461	23/03/2012	BATERIA NOKIA BL4CT/BL4U MP	1	0	Saida	60,00
4462	23/03/2012	CHIP TIM	1	0	Saida	10,00
4463	23/03/2012	MICROFONE LG	1	0	Saida	30,00
4464	23/03/2012	FONE AURICULAR	1	0	Saida	60,00
4465	23/03/2012	CAIXA DE SOM	1	0	Saida	50,00
4466	23/03/2012	CHIP OI	1	0	Saida	10,00
4467	23/03/2012	DISPLAY MOTOROLA W218/233	1	0	Saida	60,00
4468	23/03/2012	CAPA DE COURO DIVERSAS	1	0	Saida	10,00
4469	23/03/2012	CAPA BOX 1 E 4	1	0	Saida	25,00
4470	24/03/2012	CHIP TIM	1	0	Saida	10,00
4471	24/03/2012	CAPA MP7	1	0	Saida	20,00
4472	24/03/2012	CARREGADOR UNIVERSAL	1	0	Saida	7,00
26256	03/04/2012	A	1	0	Saida	10,00
26257	03/04/2012	ALTO FALANTE MOT V3.W220(PA	1	0	Saida	45,00
26258	18/04/2012	A	1	0	Saida	10,00

Para gerar um relatório de seus produtos clique no ícone  \*(Relatório de vendas), onde vai aparecer a tela seguinte, para você selecionar entre datas.

Período para o relatório

Data Inicial: 25/04/2012 à Data Final: 25/04/2012

OK Cancelar

A movimentação de produtos não tem como deletar por ser um histórico de loja. Tanto entrada de itens como saída.

Clique no botão  para ir-mos a seguinte tela

**Relatório de Vendas no Período de: 24/04/2011 à 24/04/2012**

| Só Saídas | | Só Entradas | | Todas |

Codigo	Produto	Qde	Valor	Tipo
000880	ALTOFALANTE MP7/NOKIA	3,00	130,00	Saida
001062	ALTOFALANTE NEXTEL	1,00	60,00	Saida
000928	ALTOFALANTE NOKIA 1600,E71	7,00	240,00	Saida
000810	ANTENA LG C1100(PARCELL)	2,00	25,00	Saida
001170	ANTENA NEXTEL	3,00	90,00	Saida
003008	ANTENA Q5	3,00	60,00	Saida
002004	APARELHO LG GU 230	2,00	340,00	Saida
002027	APARELHO MOTOROLA EX115	2,00	570,00	Saida
002001	APARELHO NEXTEL I410-I570	9,00	2710,00	Saida
002005	APARELHO NEXTEL I530	3,00	830,00	Saida
002011	APARELHO NEXTEL I730	5,00	1040,00	Saida
000977	APARELHO NEXTEL I776	5,00	1050,00	Saida
002019	APARELHO Q5	206,00	16480,00	Saida
002038	APARELHO Q9000	5,00	810,00	Saida
002007	APARELHO SANSUNG M2710	3,00	570,00	Saida
002008	APARELHO SANSUNG S3510	3,00	679,00	Saida

Total de Vendas Preço de Custo..:	<b>68153,87</b>
Total de Vendas Preço de Venda.:	<b>172546,29</b>
Total de Vendas Lucro Líquido.....:	<b>104392,42</b>
Total de Entradas Em Pç Custo.....:	<b>1130,79</b>

**Controle**

Nessa tela temos em números seu relatório, inclusive seu lucro em cima dos Itens, você pode também filtrar só entradas, só saídas, Você tem o controle total da loja, Inclusive pode também imprimir, quantas vezes quiser ao dia. Só repetir o processo

Ao clicar no Ícone  \*(Exibir trajetória de Item selecionado), ele te mostra todas as compras de um item apenas, como segue a imagem abaixo

.... Movimentação de Produtos ....

Venda	Data	Descrição	Qde	Desc. %	Tipo	Valor
1	08/09/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
29	09/09/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
96	13/09/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
687	18/10/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
909	01/11/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
979	03/11/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
1071	08/11/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
2391	23/12/2011	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
3874	27/02/2012	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
4085	06/03/2012	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00
4363	19/03/2012	FONE LG KG 800	1	0	Saida	20,00

## 4-) Operador de Caixa



O operador de caixa é o funcionário que vai movimentar seu dinheiro, você deve cadastrar todos, um a um, pra ter o controle de o que cada um movimentou, é muito importante cadastrar para diferenciar cada funcionário em suas funções.

Cod. Operador	Nome
01	CAIXA01

Ao clicar em  \*(Incluir) a seguinte tela irá aparecer, você deve escolher um Código e um nome ao funcionário, pode fazer quantos quiser,

02    Giovane

Gravar    Cancelar

Não tem como editar um operador de caixa, Caso você tenha colocado algo de errado  \*(Apagar) apague o mesmo e o refaça, sem problemas.

Após tudo pronto. Só falta  \*(Ativar o caixa), prontinho.

## 5-) Cadastro de clientes



No Sgi-plus você pode cadastrar cliente á cliente, podendo assim ter um controle de sua freguesia, como segue na imagem abaixo.

Codigo	Nome	Telefone
00001	JOSIAS	
00002	MARIANA	0000-0000

Ao clicar em  \*(incluir) abre a tela abaixo, onde você coloca os dados de seu cliente, Não são obrigatório todos os campos, mais é bem legal ter esse contato com o cliente.

<b>Código</b>	<b>Nome</b>	
00002	Mariana Allarcon	
<b>Nascimento</b>	<b>RG.</b>	<b>CPF</b>
14-04-1994	0000	00000
<b>Endereço</b>	<b>Bairro</b>	
RUA DUQUE DE CAXIAS 840	MENDADOR REIS	
<b>Cidade</b>	<b>Cep.:</b>	<b>Estado</b>
Nova Iguaçu	2590000	RIO DE JANEIRO
<b>Telefor</b>	<b>Celular</b>	<b>E-mail</b>
0000-0000	0000-0000	0000@hotmail.com
<b>Observação.</b>		

O Sgi-plus também disponibiliza de Vendas a promissória,



ao pressionar o botão **Fiado** \*(Promissória) onde veremos a seguinte tela, que nos dá o relatório de suas vendas á promissória.

Relatório de contas a receber.

**Relatório de Contas Receber**

**Data Inicial**      **Data Final**  
25/04/2012      a      25/04/2012

**OK**      **Cancelar**

Selecionamos a data do relatório e damos Ok,

Relatório de Contas a Receber (Vendas a prazo)

Cliente	Descrição	Data	Valor
---------	-----------	------	-------

**Imprimir Relatório**      **Aplicação de Filtros**      **Sair**



No ícone **Dúvidas** \*(Dividas) temos as compras de cliente á cliente, podemos dar baixa.

Marcando qual das vendas estamos recebendo, com F3 e apertar o botão

**Receber**

**Movimento Financeiro...**

Função

**Dados do Cliente**  
00001 JOSIAS  
Tel.: 0

**Precione a tecla F3 para marcar as contas a receber**

F3	Data	Tipo de Operação	Pagamento	Valor	Situacao
	19/03/2012	Restante de Pagamento	Promissoria	15,00	EM ABERTO
	19/03/2012	Restante de Pagamento	Promissoria	15,00	PAGO
	19/03/2012	Venda A Prazo Promissoria	Promissoria	30,00	PAGO

**Financeiro**

Total em compras até o momento.: R\$ 60,00

---

Total Pago.: R\$ 45,00  
Total À Pagar.: R\$ 15,00

**Controle**

**Receber** **Sair**



Ao clicar em **Compras** \*(compras) do cliente selecionado abre-se a seguinte tela com tudo que seu cliente adquiriu de sua loja,

...: Movimentação de Caixa ...

Venda	Data	Tipo de Venda	Operador	Valor
8467	24/12/2009	Venda A Vista Dinheiro	04	20,00
18615	14/03/2011	Venda A Vista Dinheiro	03	15,00
24500	29/12/2011	Venda A Vista Dinheiro	02	10,00
25211	01/02/2012	Venda A Vista Dinheiro	03	10,00

## 6-) Cadastro de senhas



As senhas podem ser três tipos,

**Administrador.:** Dono do estabelecimento, Pode fazer tudo no programa.

**Operador.:** Um gerente, Pode ver algumas telas, mais não deleta nem Edita nada.

**Só vendas.:** Só utiliza o modulo de vendas.



Para cadastrar uma senha, clique no ícone \*(Senhas), e usaremos a seguinte tela:

A janela 'Cadastro de Operadores' apresenta uma tabela com os seguintes dados:

Usuário	Senha	Tipo
1	*	Administrador

Abaixo da tabela, há controles de navegação: '<< Movimentar-se Entre Registros >>' e botões para '+ Incluir', 'Gravar', 'Excluir' e 'Sair'.



Para incluir uma nova senha, clique em \*(Incluir), e os campos ficam disponíveis a digitar o novo usuário e senha. Inclusive o "Tipo", que é aonde definimos o acesso ao programa.

A janela 'Cadastro de Operadores' mostra os campos 'Usuário', 'Senha' e 'Tipo' vazios. O menu 'Tipo' está aberto, exibindo as opções: 'Administrador', 'Operador' e 'SoVendas'. Os botões '+ Incluir', 'Gravar', 'Excluir' e 'Sair' permanecem visíveis na base da janela.



Após definir os campos acima clique em para salvar sua senha nova.

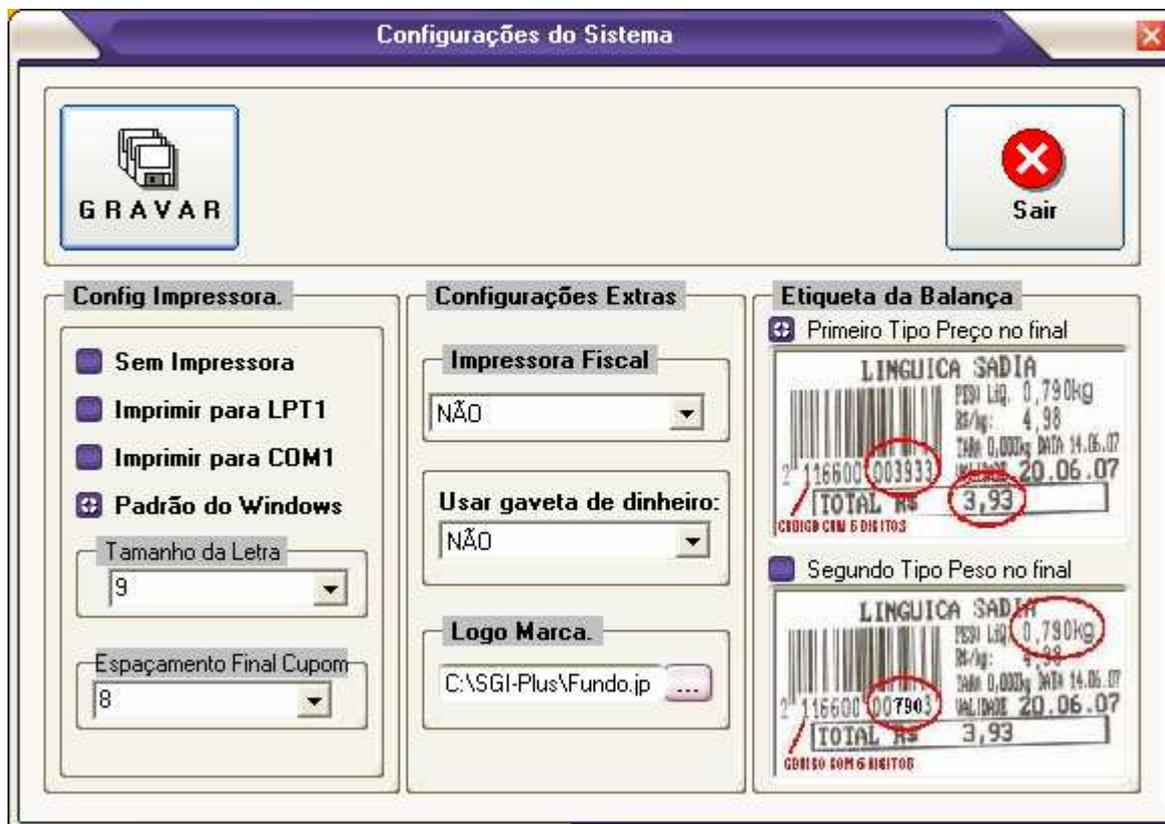
**OBS:** Você tem que ter uma senha de Administrador, pois sem ela você não tem como administrar a loja, independente de quantas senhas você tiver no estabelecimento, no mínimo Uma deve ser de Administrador.

## 7-) Configurações Gerais



O Pdv-master não tem muita configuração. Ele é bem fácil no manuseio e em suas

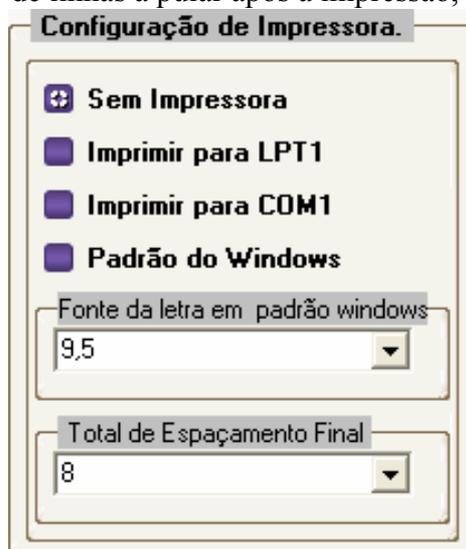
configuração, como veremos Abaixo, Ao clicar em  \*(Configura) iremos á tela abaixo.



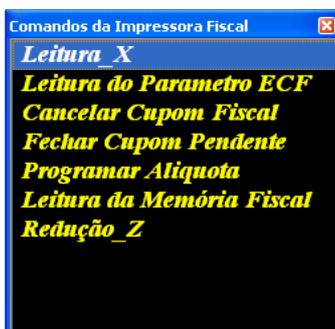
Vamos começar pela Impressora; O programa aceita qualquer impressora **Não Fiscal e Algumas fiscais, mais o programa não esta homologado;**

**Nas Não fiscais** - Você deve instalar a mesma, e tirar uma pagina de teste, após isso só marcar “Padrão Windows”\*(recomendável), ou “lpty1” Ou “Com1”. Super fácil.

Você também pode configurar tamanho de fonte, para que se adeque ao papel da forma desejada, e também a quantidade de linhas a pular após a impressão, para poder cortar e dar ao cliente.



Nas fiscais – Segue a tela de configuração



O programa Sgi-plus te da a opção de ler a etiqueta da Balança, voce deve a configurar da seguinte forma

**20001230430** – Código Balança  
Produto com valor de 04,30 R\$

Eu vou cadastrar no sistema da seguinte forma, Pula o numero 2 e cadastra no programa 6 digitos, ficará assim

**000123** – Código Programa

O programa pega sozinho valor e peso na etiqueta através do leitor de código de barras.



O programa também te possibilita de mudar o plano de fundo, deixando assim que você decida qualquer imagem em .jpg, sendo ela sua logo marca ou etc, só clicar no  \*(Localizar logo marca).

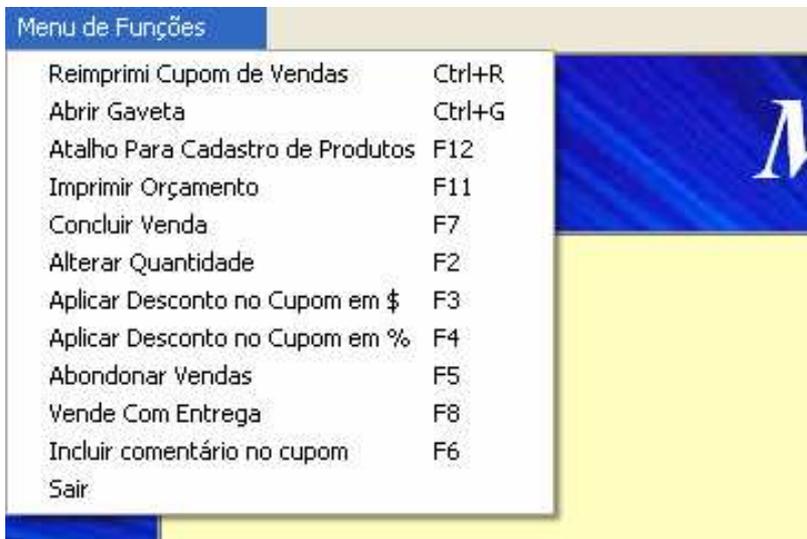


Após ter selecionado tudo, clique em  \*(Salvar) e estará tudo já funcionando .

## 8-) Modulo de Vendas



No modulo de vendas em Pdv-master, você tem Várias opções, segue abaixo todas as funções:



Ao clicar no ícone \*(Vendas) iremos a seguinte tela,



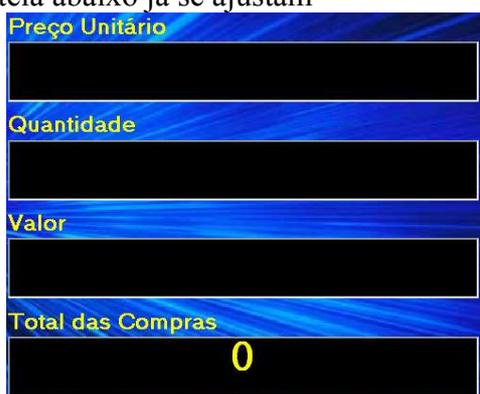
Você pode utilizar o Leitor de código de barras, Ou pode digitar o nome/código do item manualmente.

Se for por nome ira aparecer uma tela de pesquisa, apenas selecione o Item e de enter, que o mesmo já irá para o cupom de venda.



Código	Descrição	Estoque	Venda
12321634154	A	-9	10
10721	ADESSIVO IPHONE 4	1	30
3006	ALICATE DE CORTE	5	45
732	ALTO FALANTE 5610(PARCELL)	-1	45
750	ALTO FALANTE KP106/ALCATEL	3	35
123	ALTO FALANTE MOT V3,W220(PARC)	28	45
800	ALTO FALANTE SIEMENS	5	35
170	ALTOFALANTE DO LG(MPARCELL)	7	45
1064	ALTOFALANTE LG	-6	60
559	ALTOFALANTE LG MG160	-3	30
1043	ALTOFALANTE MP7	3	60
880	ALTOFALANTE MP7/NOKIA	-1	45
1062	ALTOFALANTE NEXTEL	0	60

Caso você tenha colocado um item e o cliente não ô quer mais. Para apagar o Item do cupom/venda. Apenas o selecione, e aperte delete, e o mesmo já não faz mais parte da compra. Automaticamente os valores na tela abaixo já se ajustam



Preço Unitário

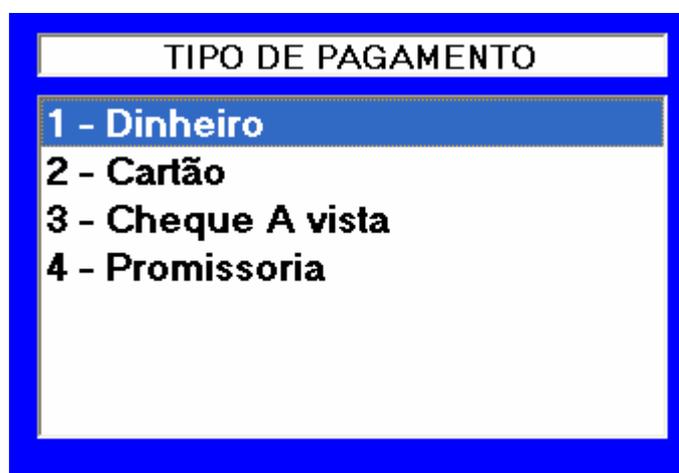
Quantidade

Valor

Total das Compras

0

Para concluir a venda pressione “F7”, e informe a forma de pagamento de seu cliente.



**TIPO DE PAGAMENTO**

**1 - Dinheiro**

**2 - Cartão**

**3 - Cheque A vista**

**4 - Promissoria**

Em seguida, definimos o troco, sempre seguindo de “enter”

Finalização de Vendas	
Venda A Vista Dinheiro	
Valor Liquido...:	R\$ 5,00
Pagando.....:	50,00
Troco.....:	R\$ 45,00

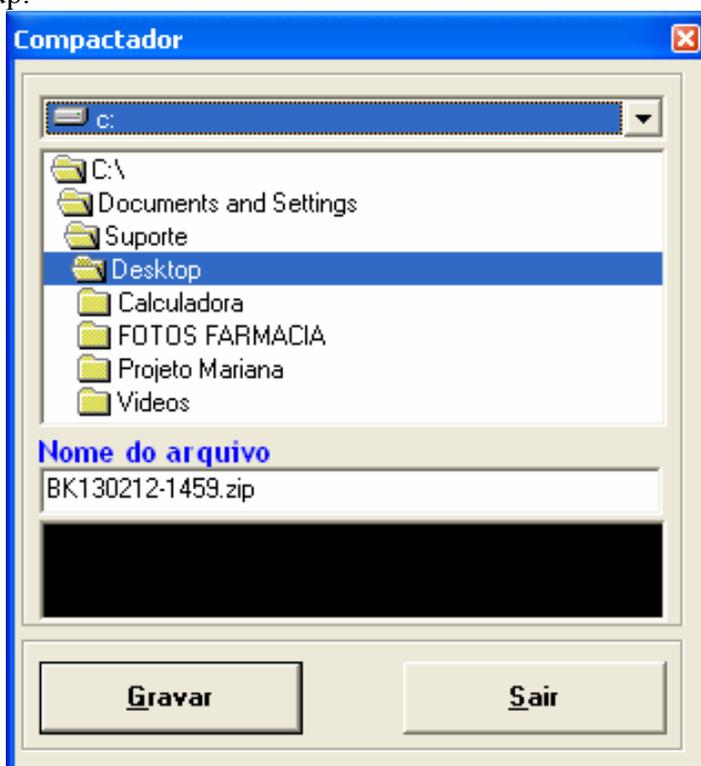
## 9-) Backup



O Backup é um arquivo para uso exclusivo do Pdv-Master, ele guarda todas as suas informações; Tanto produto, como movimentação, clientes etc, é bem eficiente no caso de formata a maquina. Pois nenhum dado será perdido, é Super importante sempre ter backup diário, pois nunca sabemos quando iremos precisar.



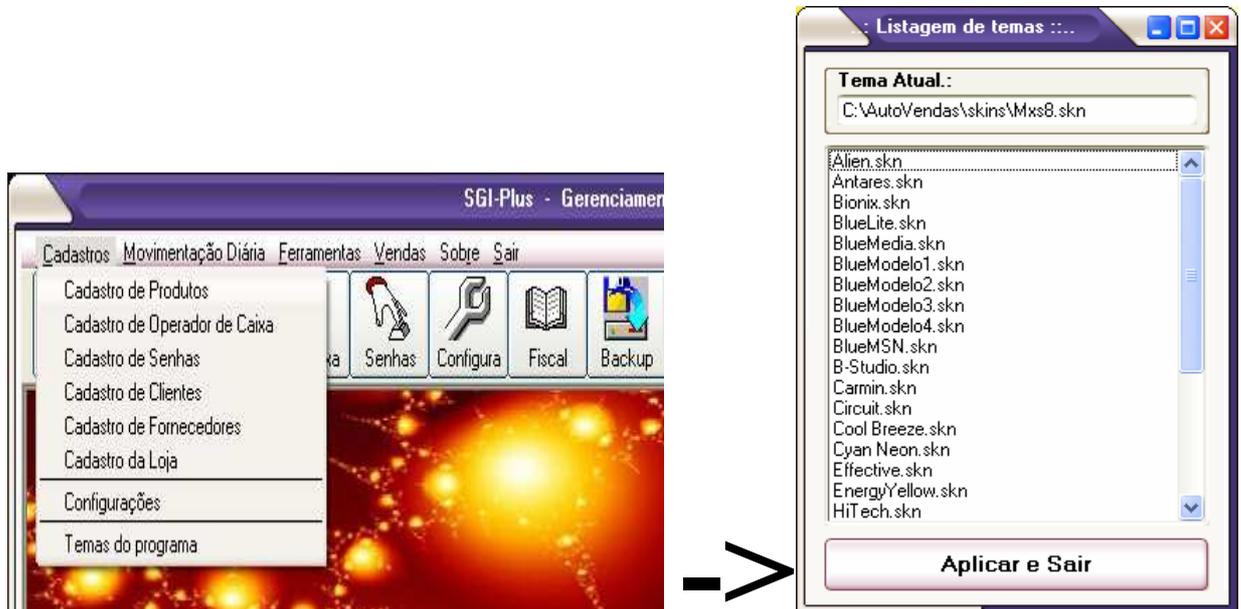
Ao clicar no ícone Backup\*(Backup) iremos a seguinte Tela onde você seleciona onde guardar o arquivo de Backup.



## 10-) Temas

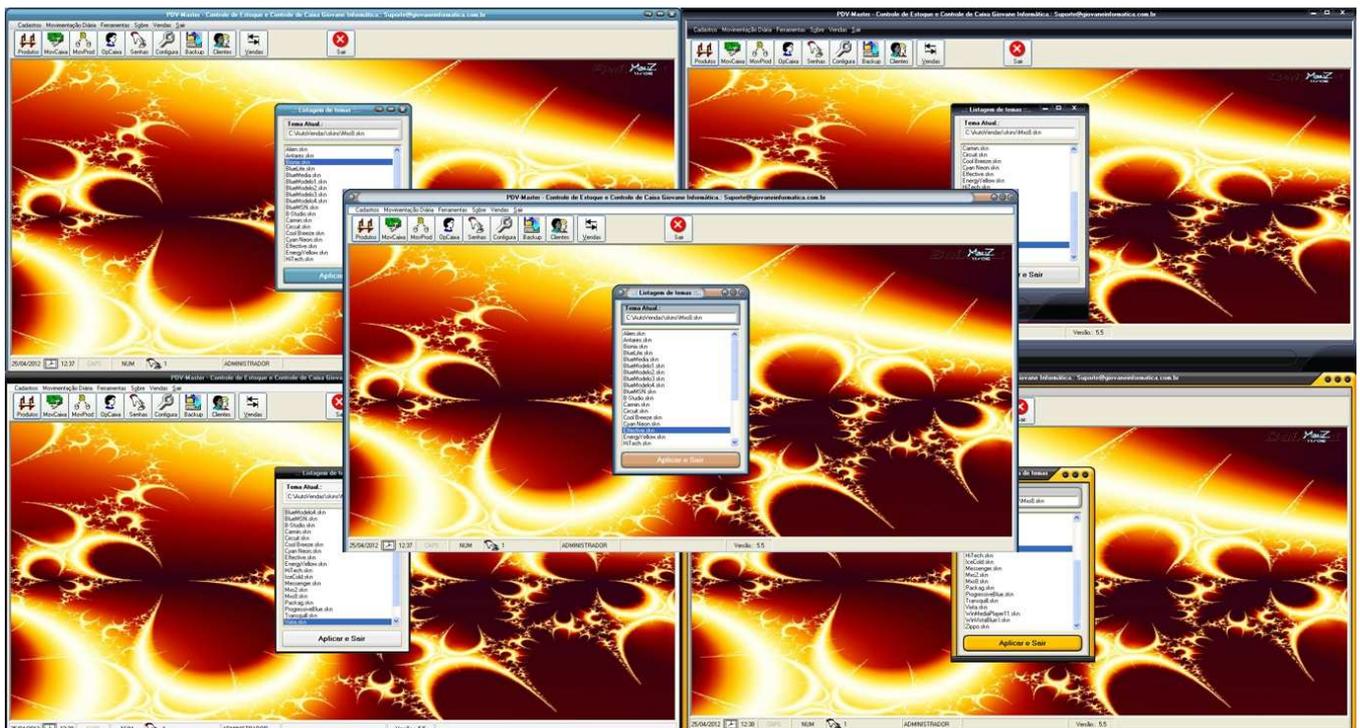
O SGI-plus disponibiliza de vários temas. Com varias cores e formas. São bem fáceis de aplicar, como veremos a seguir:

Primeiro vá em Cadastro > Temas do programa., onde veremos a tela seguinte, com a lista dos temas a ser escolhido



Aplicar e Sair

Pressione o botão **Aplicar e Sair** \*(Aplicar tema) e pronto. Segue abaixo exemplo de alguns temas aplicados.



## 11-) Observações



1. O SGI-PLUS funciona em rede. Cada maquina paga sua licença. A rede é feita pelo seu técnico, nós mandamos o passo a passo, e podemos ajudar auxiliando.
2. O programa também tem outras funções, que não foram descritas aqui pois colocamos mais as principais funcionalidades.
3. A versão teste só permite te cadastrar 3 itens, voce pode encontra-lá no site [www.giovaneinformatica.com.br](http://www.giovaneinformatica.com.br), a versão registrada é ilimitado a quantidade de itens á se cadastrar.
4. O programa é vendido por maquina. Ou seja, cada maquina que voce quiser ter o programa pagará sua licença
5. Atendimento: Segunda a Sexta de 8:30 as 17:30 - Sábado. 8:30 as 12:30.
6. Também aceita leitor de código de barras
7. O programa aceita Algumas impressoras fiscais. Mais ele não está homologado.

Att.:

*Giovane Paranhos Feitosa*

**Giovane Informatica**

***Trabalhos de edição e montagem:***

**Setor de Suporte e Vendas**

**Giovane Informática**

**Atendimento: Segunda a Sexta de 8:30 as 17:30 - Sábado. 8:30 as 12:30**

**Tel.: 0xx21 3103-4246**